

# P réparateur en P pharmacie

Fiche réalisée avec la collaboration des formateurs et de professionnels

Avec le soutien financier du Conseil Régional de Bourgogne Franche-Comté et de la Communauté de communes Bresse Louhannaise Intercom (BLI).

Les Fiches Métier sont éditées par la MIP de Louhans.  
Responsable de la publication : Christian Marie, président  
Coordination : Nathalie Coeur  
Rédaction : Marlène Fatet  
Ces informations sont fournies à titre indicatif. Elles n'ont pas de valeur légale ou réglementaire.

Mise à jour en 2024

## Sommaire

[Fonction.....p1](#)  
[Condition de travail.....p5](#)  
[Marché de l'emploi.....p7](#)  
[Formation.....p8](#)  
[Organisme de formation.....p10](#)

## Fonctions



Le préparateur en pharmacie est l'assistant du pharmacien sous la responsabilité duquel il exerce. Ses tâches varient en fonction de son lieu d'exercice (en officine, en milieu hospitalier ou en industrie pharmaceutique), de son employeur et de ses affinités. Depuis quelques années, le métier a évolué : le préparateur fait de moins en moins de préparations et de plus en plus de ventes.

### Parole de Pro !

#### Roland, préparateur en pharmacie en zone rurale

Nous nous rendons à la pharmacie dans laquelle travaille Roland. Il est à peine 9h, et deux clients sont arrivés. Roland nous entraîne à l'arrière de la pharmacie qui nous fait l'effet d'une ruche en pleine effervescence : nous y croisons plusieurs de ses collègues concentrées sur leurs tâches. « Chaque préparateur a ses spécificités, nous prévient Roland, en fonction de ses affinités, de la pharmacie dans laquelle il exerce, du pharmacien responsable. Vous interrogeriez une de mes collègues et vous auriez une vision un peu différente du métier. »

Roland s'est spécialisé, au fil du temps, dans la location de matériel médical (fauteuil roulant, matériel à oxygène, lit médicalisé...) et dans la fabrication de préparations. Ses collègues se sont orientées vers d'autres fonctions : l'une s'occupe plus particulièrement de l'agencement et de la vitrine de la pharmacie, une autre de la partie


## En Officine


C'est là que les préparateurs en pharmacie sont les plus nombreux. Ils peuvent travailler dans une pharmacie en ville ou dans une zone commerciale.


### La vente


Les officines remplissent plusieurs missions :


- la vente de médicaments bien entendu (généralistes, homéopathie, vaccins, antibiotiques...)
- Mais aussi de plus en plus la vente d'autres produits :

 produits de parapharmacie : shampoings, maquillages, crèmes, parfumerie, hygiène corporelle, brosses à dent...

 produits diététiques : compléments alimentaires...

 produits à base de plantes (phytothérapie, aromathérapie...)

 produits vétérinaires

 la vente ou la location de matériel médical pour permettre le maintien à domicile des malades (fauteuils roulants, lits médicalisés...)

Un préparateur doit donc connaître tous ces produits et être capable d'apporter un conseil.

## La vente (suite)



Le préparateur en pharmacie délivre des médicaments soit à partir des indications fournies par l'ordonnance du médecin, soit en fonction des besoins du client (pour les médicaments délivrés sans ordonnances). La délivrance de médicaments représente désormais la tâche essentielle du préparateur.



Il évalue la demande, regroupe les produits demandés, commande ceux qui manquent... A partir des ordonnances, il traduit les doses prescrites en nombre de boîtes ou de flacons et inscrit sur les boîtes la posologie. Il contrôle qu'il n'y ait pas d'anomalie (traitement adapté à l'âge de la personne par exemple) ou d'incompatibilité entre différents médicaments ou traitements. De nombreuses officines sont équipées de logiciels informatiques qui avertissent des éventuels problèmes d'incompatibilité. Cependant, le préparateur doit rester vigilant car ces logiciels ne sont pas infaillibles.

### Témoignage p 3



## Le conseil



Il peut prendre l'initiative de proposer des médicaments génériques ou de proposer de remplacer un produit par un autre équivalent (en surveillant que le dosage soit le même) en fonction du stock.



Il apporte des explications au client sur la posologie (à quel moment de la journée prendre le médicament, quelle quantité, les contre-indications, les effets secondaires...). Il répond à toutes les questions



Il conseille les clients sur les produits les mieux appropriés que les clients viennent chercher sans ordonnance. Il doit avoir une très bonne connaissance des médicaments et des produits en vente. Par exemple : « je tousse, que me conseillez-vous ? », « ma paupière a enflé cette nuit, que puis-je mettre dessus ? », « vous auriez quelque chose pour lutter contre la transpiration », « mes enfants ont des poux, comment dois-je m'y prendre ? », « je me suis blessé, croyez-vous qu'il soit nécessaire d'aller chez le médecin ? »...



Les clients attendent du pharmacien et des préparateurs qu'ils les écoutent, les rassurent... Nombreux sont les malades qui vont d'abord en pharmacie avant de finalement prendre rendez-vous avec un médecin. Il est une sorte de « travailleur social de proximité ». A la campagne, la pharmacie est le 1<sup>er</sup> réseau de soins et de confidentialité.



administrative avec la facturation, une autre du suivi et de la gestion des stocks de médicaments...

### Chacun sa spécialisation

« La base du métier est cependant la même. Nous avons tous les mêmes fonctions, mais nous avons chacun mis l'accent sur certains aspects du métier. Attention, cela ne nous empêche pas d'être polyvalents. Je participe à toutes les tâches, mais c'est vrai que c'est plutôt à moi qu'on s'adresse pour les préparations. Le plus souvent, il s'agit de faire des pommades à la demande de dermatologues, de gélules ou encore de produits pour les verrues. C'est aussi moi qui gère les locations de matériel médical. Je fais le suivi, la facturation et je m'occupe du renouvellement des ordonnances». Cette spécialisation n'est possible que parce que l'équipe de la pharmacie est suffisamment nombreuse : 3 pharmaciens (dont un à mi-temps) et 5 préparateurs (dont plusieurs à temps partiel).

### Savoir conseiller et vendre

Le conseil et la vente représentent une très large part de l'activité de la pharmacie. « Le client est toujours prioritaire. Même si je suis déjà occupé à l'arrière du magasin, je mets de côté ce que je suis en train de faire pour me consacrer au client». Pendant notre entrevue, Roland s'absente d'ailleurs plusieurs fois. Il revient un peu plus tard en pleine conversation téléphonique. Tout en discutant, il s'installe à l'ordinateur et pianote sur le clavier. « Désolé, dit-il après avoir raccroché, j'étais avec un client qui veut que ses médicaments soient prêts ce soir. C'est un cas un peu particulier, car cette personne souffre d'une maladie grave et suit un traitement lourd. Je dois regarder dans mon stock si j'ai les médicaments en question, sinon je vais les commander. »

### Une clientèle variée

Les clients de la pharmacie sont assez



## La réalisation de préparations

Le préparateur peut, comme son nom l'indique, réaliser certaines préparations (pommades, crèmes...). La plupart des médicaments sont maintenant fabriqués de manière industrielle et les demandes de préparation sont de moins en moins nombreuses en pharmacie. Les préparateurs fabriquent essentiellement des pommades à la demande de dermatologues et des préparations homéopathiques ou d'huiles essentielles. D'après une enquête menée par la revue Porphyre, 49,7% des préparateurs réalisent des préparations seulement une à dix fois par mois (bien souvent il s'agit uniquement de préparations simples), et 27,7% pratiquement jamais.



Même si chacun est polyvalent, délivre des médicaments et conseille le client, la plupart des préparateurs se spécialisent au sein de la pharmacie dans un domaine ou dans une fonction précise (orthopédie, agencement de la vitrine, produits diététiques, tâches administratives).

(Témoignage p 2 et p 6)

## Les tâches administratives



Il effectue les tâches administratives liées à la délivrance des médicaments : il s'occupe des dossiers de « tiers payant », de leur suivi auprès de la Sécurité Sociale et des différentes mutuelles, de l'envoi de « dossiers clients » aux caisses d'assurance maladie... Le travail administratif se fait essentiellement sur informatique grâce au système de télétransmission.

Il peut réaliser la vitrine de l'officine et s'occuper des présentoirs.

Témoignage p 5

## Aspect gestion de stock

Il gère les stocks : il veille au réapprovisionnement journalier des médicaments, à la livraison et au rangement des commandes (livraison deux fois par jour minimum). Cette tâche est simplifiée par la télématique qui relie directement la pharmacie aux fournisseurs. A réception de la commande, il vérifie que le contenu correspond bien. Il élimine également les produits périmés de son stock. Dans les grosses pharmacies, ce sont des préparateurs de commandes qui effectuent les tâches.

Il peut rencontrer les représentants des laboratoires pharmaceutiques et les fournisseurs de produits d'hygiène et de beauté.



variés : certains viennent avec une ordonnance de leur médecin, d'autres ont une demande précise... « Nous avons une clientèle fidèle et plutôt agréable qui va de la jeune maman à la personne âgée.

Les gens nous sollicitent beaucoup, ils nous demandent des conseils et des explications. Ils nous interrogent sur la posologie et sur les questions qu'ils n'ont pas pu posées à leur médecin ou parce qu'ils ont du mal à lire l'ordonnance. Les gens viennent souvent nous voir avant même de se rendre chez le médecin. Ils attendent de notre part une petite évaluation de leurs problèmes. Ils s'adressent à nous pour leurs « bobos ». Une maman peut nous amener son enfant qui vient de tomber. A nous de juger si un strip et une désinfection suffiront ou s'il faut des points de suture. Il est arrivé que certaines personnes soient prises de malaise. Lorsque cela paraît nécessaire, nous leur conseillons de prendre rendez-vous avec leur médecin traitant. Ils reviennent ensuite vers nous, munis de leur ordonnance. »

## Une bonne capacité d'adaptation

Roland et ses collègues font face à différents cas de figure auxquels ils doivent s'adapter. « Je sens si le client a envie de me questionner ou non. Certains viennent juste acheter un produit précis, c'est une vente rapide. D'autres ont des attentes plus importantes ou plus complexes et la vente peut prendre plus de temps. Quelque soit la situation, je dois me montrer sérieux tout en restant avenant. Les médicaments sont au même prix partout, la différence se fait sur l'écoute, le service et le conseil. Les demandes sont très variables, c'est pourquoi j'ai des difficultés à vous donner des exemples. Il peut s'agir d'un jeune qui ignore le fonctionnement des remboursements de la Sécurité sociale et des mutuelles, d'une personne âgée qui suit un traitement, d'une maman qui veut un produit contre les poux...

Nous combattons les idées reçues. Par

### Ses Fonctions ?

On parle de préparateur en pharmacie hospitalière. En milieu hospitalier, le préparateur en pharmacie a les mêmes fonctions qu'un préparateur en officine : gestion des stocks (mais les quantités sont plus importantes car un hôpital écoule chaque jour un nombre important de médicaments)... La seule différence vient du fait qu'il délivre des médicaments non pas à des patients ou à des clients, mais à des services de l'hôpital directement.

### Comment exercer ?

Une formation complémentaire au DEUST d'une durée d'1 an est obligatoire pour exercer en milieu hospitalier. **Il s'agit du diplôme d'état de "préparateur en pharmacie hospitalière"** donnant une licence (Bac+3). Le DE n'est accessible qu'aux personnes déjà titulaires du DEUST "Préparateur technicien en pharmacie" ou du BP. Cette formation est également accessible dans le cadre de la VAE car il arrive fréquemment que des préparateurs en pharmacie fassent des remplacements dans le domaine hospitalier et acquièrent ainsi de l'expérience.

### Où se former ?



Il y a 8 organismes qui proposent cette licence en France (liste sur [www.onisep.fr](http://www.onisep.fr)) dont :

- CFPPH, 1 avenue Clémenceau 69230 St Genis Laval  
04.72.11.53.38 / [esquirol.cfpph@chu-lyon.fr](mailto:esquirol.cfpph@chu-lyon.fr)

Elle se déroule en 42 semaines de septembre à juillet (1 400h)

- 22 semaines en centre de formation
- 20 semaines en stage pratique

(80% en présentiel, 20% à distance)

Coût 2024/2025 : de 6 868 € à 7 631 € (selon le statut de l'étudiant)

103 € (frais de sélection)

Sélection en début d'année

Accessible également en VAE et en apprentissage

### Trouver un emploi ?

► en pharmacie hospitalière

- ANPPH (Association Nationale des Préparateurs en Pharmacie Hospitalière) ([www.anpph.fr](http://www.anpph.fr))



exemple, en cas de diarrhée, les gens ont tendance à ne pas boire, alors que c'est le contraire qu'il faut faire. Le travail d'écoute est très important, nous participons d'une certaine manière à leur souffrance, nous les rassurons. Le contact avec les gens représente vraiment un aspect très positif du métier. »

### Rigueur et concentration

Le préparateur suit les prescriptions de l'ordonnance. En cas de doute, il s'adresse à un pharmacien ou appelle le médecin. « Je dois être très vigilant, car une erreur peut être lourde de conséquence. C'est d'autant plus difficile que je dois rester concentré tout en répondant aux questions du client. C'est un métier où il faut rester efficace et disponible même lorsque l'on sent que de nombreuses personnes attendent. » Roland traduit l'ordonnance en nombre de boîtes. « Je vérifie, grâce au logiciel informatique, qu'il n'y a pas d'incompatibilité avec un autre traitement suivi par le patient. Par exemple, à un client qui prend des anticoagulants, je ne vends pas d'aspirine. Je fais aussi attention aux problèmes d'allergie. »




Roland est à même de proposer de remplacer les médicaments prescrits par des génériques. Il existe plusieurs marques de génériques et la pharmacie ne possède pas toujours en stock celui indiqué par le médecin. « Dans ce cas, nous explique Roland, je cherche un équivalent en veillant à bien respecter les doses. C'est un métier où il faut vraiment être très rigoureux. » Roland explique alors au client la posologie du médicament et peut la noter sur les boîtes pour aider les clients à s'en souvenir.

### Se former en permanence

Les pharmacies proposent des produits autres que les médicaments : produits d'hygiène, de diététique, crèmes, savons, brosses à dent, pansements... C'est ce qu'on appelle la para-pharmacie. « Là encore nous apportons un conseil adapté aux besoins et à la situation du client. Les gammes évoluent beaucoup d'une année



Le préparateur en pharmacie est soumis au secret professionnel.

-  Il doit respecter des normes d'hygiène très strictes.
-  La station debout prolongée demande une grande résistance physique.
-  Il est soumis, en officine, aux horaires de travail des commerces (9h-12h et 14h-19h) voir de plus en plus en journée continue. 80% des préparateurs travaillent régulièrement ou systématiquement le samedi. Selon la pharmacie où il exerce, il peut effectuer des gardes, même si celles de nuit sont plutôt prises en charge par un pharmacien. Dans les pharmacies de zone commerciale, les horaires peuvent être plus larges qu'en ville.

## Qualités requises



Sens de l'écoute, disponibilité, aimer le contact avec la clientèle. Une grande partie de son temps est consacrée à la vente et au conseil. Il doit donc se montrer aimable, souriant, disponible et avoir une bonne présentation. Il doit faire preuve de patience et être à l'écoute des clients : il peut aussi bien renseigner une maman qui s'inquiète pour son bébé qui tousse qu'une personne âgée qui souffre de rhumatismes. Sans se substituer au médecin ou au pharmacien, le préparateur doit savoir répondre aux inquiétudes, expliquer et rassurer.

*(Témoignage p 3)*

Minutieux et précis notamment lorsqu'il fait des préparations.

- Méthodique car c'est lui qui se charge du rangement des produits.
- Curieux : il doit se tenir au courant des progrès technologiques, de la recherche médicale et scientifique.
- Endurant : il reste toute la journée debout derrière son comptoir. Les clients se succèdent certains jours à un rythme soutenu.

Rigueur : le préparateur, bien que sous la responsabilité du pharmacien, engage sa responsabilité lorsqu'il délivre des médicaments. Une erreur peut être lourde de conséquence pour le client. Il doit rester concentré sur son travail et doit être capable de parler au client tout en validant sur informatique la vente.

*(Témoignage p 4)*



sur l'autre et nous devons nous tenir au courant des dernières nouveautés. »

Roland et ses collègues s'informent via la presse spécialisée et les formations auxquelles ils participent. « Les laboratoires proposent des formations. Dernièrement, j'ai assisté à une réunion d'information sur le cancer du sein animé par des médecins.

C'est toujours très intéressant et enrichissant. Cela me permet d'avoir une meilleure connaissance des maladies et de mieux comprendre les prescriptions des médecins. Dans le cadre de la préparation d'une campagne de dépistage du diabète, j'ai également appris à utiliser un matériel spécifique. Il faut tout le temps renouveler ses connaissances. »

## La gestion des stocks

Une pharmacie dispose d'un stock qu'il faut gérer quotidiennement. Tout est maintenant informatisé. « Prenons l'exemple d'une boîte d'Effergal, nous propose Roland. J'ai un client à qui je vends cette boîte. Elle est donc retirée physiquement des rayons et informatiquement du stock. L'ordinateur me propose alors de repasser commande afin que je ne sois pas en rupture de stock. C'est à moi de confirmer ou non cette proposition ». La demande est alors télétransmise à un grossiste qui livrera dans la journée. La pharmacie de Roland reçoit 4 livraisons par jour. On distingue les commandes faites aux grossistes de celles faites aux laboratoires. « Pour faire simple, un grossiste vend en petite quantité, tandis que le laboratoire nous livre moins souvent mais en plus grand nombre. Ici, c'est le pharmacien qui s'occupe du contact avec les représentants des laboratoires, mais il pourrait très bien s'agir d'un préparateur. »

Une fois la livraison reçue, un des préparateurs sort les produits des cartons, les étale sur la table en les regroupant. Ensuite, il scanne chaque boîte avec un appareil. Cet appareil est ensuite « vidé » dans l'ordinateur. Le préparateur pointe chaque ligne pour

## Salaires



Le salaire est très variable selon le lieu d'exercice, l'ancienneté... Le niveau de rémunération est ainsi plus intéressant sur Paris.

Le salaire est également plus élevé pour les préparateurs travaillant dans le secteur hospitalier.

Au 01/01/2024 (source Convention collective de la pharmacie d'officine):

- 1 420 € net en début de carrière (coefficient 240)
- 1 953 € net en fin de carrière (coefficient 330)
- + prime d'ancienneté



► simulateur de salaire sur le blog [clubofficine.fr](http://clubofficine.fr)

La pénurie d'emploi en pharmacie entraîne une augmentation de la demande et donc des salaires.

La crise COVID a amplifié un mal profond en pharmacie d'officine, entraînant une pénurie de personnels qualifiés (pharmaciens et préparateurs) qui a pour conséquence l'augmentation naturelle des salaires !

## Évolution de carrière

### Se spécialiser



Le préparateur en pharmacie peut se spécialiser : en phytothérapie, homéopathie, appareillage médical, parapharmacie...

- Licence Pro Technicien en pharmacie d'officine (dépistage, administratif, vaccins, accompagnement du patient...)
- CQP Dermo-cosmétique pharmaceutique (CFA Besançon)
- CQP Dispensation de matériel médical à l'officine (CFA Besançon)



A l'issue du DEUST, il peut évoluer en milieu hospitalier en passant le diplôme d'état préparateur en pharmacie hospitalière (Bac +3).  
(voir p 4)

### Evoluer vers d'autres métiers

Il peut évoluer également vers d'autres métiers en préparant :

- La Licence sciences médico-sociales
- La Licence ingénierie et management de la santé
- La Licence Pro QHSE (Qualité Hygiène Sécurité Environnement)
- Intégrer une deuxième année d'étude de pharmacie (sans passer par le PASS ou le LAS)



vérifier, par rapport à la commande, qu'il ne manque rien ou qu'il n'y a pas d'erreur. Une fois que tout est contrôlé, c'est le moment du rangement physique dans les rayons. « Cette opération prend plus ou moins de temps selon les quantités livrées. Le préparateur qui commence doit terminer, même s'il est plusieurs fois interrompu pour aller servir des clients. »

Les petites pharmacies ont tendance à disparaître et celles qui restent ont plus de personnels. Beaucoup emploient des préparateurs de commandes pour la gestion des stocks.

Plusieurs fois par an, les préparateurs font le tour des rayons pour retirer les produits périmés. Ceux-ci sont ensuite renvoyés aux grossistes. A cela s'ajoute un inventaire annuel.

### Des tâches administratives

Roland participe également à la facturation. « Revenons à mon exemple de boîte d'Effergal. Si la vente est faite suite à une prescription du médecin, je donne l'original de l'ordonnance au client. Je garde le duplicata auquel j'ajoute la facture. Les informations sont ensuite télétransmises pour le remboursement. Nous ne nous occupons pas des mutuelles, tout se fait automatiquement. Nous recevons ensuite les paiements et les éventuels rejets. En effet, certains clients nous présentent une carte de mutuelle ancienne et nous ne sommes pas totalement remboursés. A nous d'être vigilants et d'essayer de retrouver ce client. »





Selon l'étude (du figaro) 2022, sur 115 offres au niveau national

- CDI : 57.5%
- CDD : 15%
- Intérim : 26%

Les titulaires du DEUST Préparateur technicien en pharmacie trouvent facilement du travail : en CDD en début de carrière, puis en CDI. La mobilité est bien entendu un plus pour trouver du travail. Un certain nombre d'apprentis sont embauchés par leur entreprise formatrice (en grande majorité en CDI). Les autres élèves trouvent des postes via des offres parues dans des journaux professionnels ou en procédant à un démarchage direct auprès des pharmacies.

- Source CFA Besançon 2023
  - 77% des diplômés sont en poste entre 3 et 6 mois après la formation
  - 23% sont en formation en poursuite d'étude ou de spécialisation

Ce sont les officines qui représentent les débouchés les plus importants : 90% des préparateurs travaillent en officine (pharmacie en ville), 8% en établissements hospitaliers et seulement 2% en industrie pharmaceutique.








Pour travailler en centre hospitalier, il est possible de postuler directement auprès des établissements. Mais les postes sont souvent proposés en tant que contractuel. Pour être titularisés, il est souvent demandé de valider la licence de préparateur en pharmacie hospitalière et de passer un concours.

Profession fortement féminine (85% des préparateurs sont des femmes) ce qui explique une certaine importance du temps partiel (choisi par les préparatrices la plupart du temps) et le turn-over (congés maternité, congés parentaux, démission pour suivre un conjoint, arrêt de la profession...).



## Sites d'offres d'emploi


-  France Travail ([www.francetravail.fr](http://www.francetravail.fr), code Rome J1307)
-  Le Moniteur des Pharmacies : [www.lemoniteurdespharmacies.fr](http://www.lemoniteurdespharmacies.fr) (rubrique « Emploi »)
-  Le blog Clubofficine.fr (offres d'emplois, grille salaire...)
-  Quotidien du pharmacien : [www.lequotidiendupharmacien.fr](http://www.lequotidiendupharmacien.fr)
-  Pour certains sites des CFA (offres d'emploi au CFA Talant)



Depuis 2022, le **DEUST de préparateur/technicien en pharmacie** (bac + 2/niveau 5) a remplacé le BP de préparateur (arrêté du 17/10/22).

Cette formation universitaire permet dorénavant au préparateur en pharmacie une poursuite d'étude.

Le DEUST est constitué de 6 blocs de compétences.

 Contrairement à d'autres formations universitaires, le DEUST de préparateur n'est accessible qu'en apprentissage ou en contrat de professionnalisation

## Pré-requis

être titulaire d'un diplôme français permettant de s'inscrire en 1ère année des études de pharmacie : Bac, DAEU...(niveau 4)



La formation est très exigeante et nécessite d'avoir de bonnes bases scientifiques (maths, biologie, chimie...). Les personnes non titulaires d'un diplôme scientifique devront s'investir davantage dans la formation, voir faire auparavant une mise à niveau scientifique.

## Sélection

Inscription sur Parcoursup pour les moins de 30 ans, et pour les plus de 30 ans inscription auprès de l'établissement

Avoir trouvé un employeur pour signer un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

## Par la VAE

Le DEUST n'est pas accessible à la VAE sauf pour les titulaires du BP Préparateur en pharmacie.

Les titulaires du BP obtiennent une équivalence pour les blocs 1 à 4. Ils peuvent obtenir par la VAE les blocs 5 et 6 pour obtenir le DEUST.



Il est préférable de prendre contact avec un point relais conseil en VAE qui peut vous conseiller sur l'ensemble de la démarche VAE et vous informer des nouvelles modalités.

Adresses des points relais conseil en VAE consultables sur le site de la MIP









([www.mip-louhans.asso.fr/Financement/par\\_type\\_de\\_financement/VAE\\_liste\\_PRC](http://www.mip-louhans.asso.fr/Financement/par_type_de_financement/VAE_liste_PRC))

Ou sur le site d' Emfor (guide des lieux AIO)





## ► La formation est organisée en 6 blocs de compétences :

-  Gérer la demande de produit pharmaceutique et accompagner la personne dans sa prise en charge
-  Travailler en équipe pluriprofessionnelle et traiter les informations liées aux activités pharmaceutiques
-  Agir en matière de prévention
-  Gérer des flux des pharmaceutiques
-  Se situer en tant que professionnel de santé
-  Agir en responsabilité au sein d'une organisation professionnelle

► Le DEUST est organisé en 4 semestres sur 2 ans.

### Semestre 1

- UE 1.1 Maîtrise de la démarche d'apprentissage et de l'environnement de formation
- UE 1.2 Le médicament : circuit et législation
- UE 1.3 Le médicament : origine et conception
- UE 1.4 Initiation à la connaissance du médicament
- UE 1.5 Prise en charge des pathologies pulmonaires et ORL
- UE 1.6 Prise en charge des pathologies dermatologiques : découverte et application pratique

### Semestre 2



- UE 2.1 Compétences transversales (Anglais, droit du travail, informatique, aspects pratiques et législatifs de la sous-traitance de préparations)
- UE 2.2 Le médicament : chimique et conception
- UE 2.3 Prise en charge des pathologies courantes en ophtalmologie
- UE 2.4 Prise en charge des principales pathologies infectieuses
- UE 2.5 Prise en charge des principales pathologies gastroentérologiques

### Semestre 3

- UE 3.1 Compétences transversales (anglais, informatique, base de la législation pharmaceutique, bases de gestion en entreprise)
- UE 3.2 Prise en charge des pathologies rhumatologiques et des patients algiques
- UE 3.3 Prise en charge des pathologies neuropsychologiques
- UE 3.4 Prise en charge des pathologies liées aux troubles du métabolisme (diabète, endocrinologie)
- UE 3.5 Initiation à la prise en charge en cancérologie

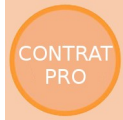


### Semestre 4

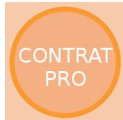




- UE 4.1 Compétences transversales (technique de vente, communication professionnelle, base de gestion en entreprise, droit du travail)
- UE 4.2 Initiation à la connaissance du médicament
- UE 4.3 Prise en charge des pathologies cardiovasculaires et de l'hémostase
- UE 4.4 Module urologie-gynécologie
- UE 4.5 Notion de prévention : définition et pratique

## 🌀 Organismes (liste non exhaustive)

### En Bourgogne Franche-Comté

<b>CFA de Talant</b> 1 Avenue du Général Canzio 21240 Talant  03 80 53 93 50  ✉ www.Pharmacie-cfa-dijon.fr Information@pharmacie-cfa-dijon.com	Durée 2 ans
	Pré-requis : Bac général, Bac techno ⚠ Parcoursup pour les moins de 30 ans    

<b>CFA De Besançon</b> 46 Avenue Clémenceau 25000 BESANÇON  03 81 82 16 71  www.Cfapharma-besancon.com  ✉ Informations.cfapharma@gmail.com  Poursuite en spécialisation : - CQP Dermo-cosmétique pharmaceutique - CQP Dispensation de matériel médical en officine	Durée 2 ans
	Pré-requis : Bac général, Bac techno, Bac pro Pré-inscription entre janvier et septembre (Conseil : s'inscrire le plus tôt possible)
	Test 1h écrit (Math, français) Entretien de motivation 30 min ⚠ Parcoursup pour les moins de 30 ans    



Il est paradoxalement plus facile de trouver un employeur à l'issue de la formation que de trouver un maître d'apprentissage. Il est également très difficile, même si c'est théoriquement possible, de trouver un contrat en pharmacie lorsque l'on a plus de 26 ans. Commencez donc vos recherches dès le mois de février. Les organismes de formation peuvent vous conseiller dans vos démarches (voir vous fournir dans certains cas les noms d'employeurs potentiellement intéressés). Inutile de téléphoner aux pharmacies ou de faire votre demande par courrier, il faut vous rendre sur place (en soignant votre présentation) et exposer votre projet au responsable.

Le candidat doit avoir trouvé un employeur car la formation ne peut se dérouler qu'en alternance (en apprentissage ou contrat pro).

Pour plus d'informations sur ces contrats :

[mip-louhans.asso.fr](http://mip-louhans.asso.fr)

**Rubriques :**

[Les financements/](#)

[Par types de financement/](#)  
[apprentissage](#)

[mip-louhans.asso.fr](http://mip-louhans.asso.fr)

**Rubriques :**

[Les financements/](#)  
[Par types de financement/](#)  
[Contrat de Professionnalisation](#)

### En Auvergne Rhône-Alpes

<b>Lycée professionnel privé rural de l'Ain</b>  ▶ 5 rue du Docteur Levrat 01130 NANTUA  04 74 75 07 19  ▶ 160 Rue Poype 01330 Villars les Dombes  04 74 98 04 24  www.lppr01.com	Durée 2 ans
	Pré-requis : Bac général, Bac Techno, DE Aide-soignant, Bac pro aide à domicile
	Etude de dossier ⚠ Parcoursup pour les moins de 30 ans Rythme : 2 jours en CFA / 3 jours en officine    